

ざっくばらん



あけましておめでとうございます。今年も無事新年を迎えることができたのもひとえに皆様のおかげと心から感謝しております。さて、昨年を漢字一字にすると「偽」ですって。何かスカッとしませんねえ。我々の保険業界の不払いもそうですね。紛れもなく「偽」ですね。食品業界の賞味期限のシールを張り替えたり、社会保険庁の「消えた年金問題」やら「偽」だらけですね。やっぱり「社会正義」に反したらだめですよ。近江商人の教えで「三方よし」ってのがあります。「売り手よし」「買い手よし」「世間よし」当社の理念でもあります。よって今年は色々な社会貢献に励んでいこうって考えています。まずは第一弾として、NPO法人(JCV)を通じて当社の医療保険の契約数に応じて世界の子供にワクチンを送る事を決めました。この一年で1000人の子供にワクチンを送れたらなって思っています。

小さなことからコツコツとがんばります。(西川きよし調で)何卒 応援を!!

(有)インシュアランスブレーン代表取締役 菅生 正

「ときめき坂保険ホットライン」vol. 20

改めまして菅生です。前回の「ざっくばらん」でも事前報告をさせていただきましたが、11月8日「保険クリニック大津店」を晴れてオープンしました。何それっ?ハイ説明します。「保険クリニック」と言うのは来店型生命保険ショップで今現在ご加入されている生命保険を「**もっとしっかり知りたい!**」とか「**もっと安くしたい!**」とか「**無駄を省きたい!**」とかいったご要望にお答えする為に開設した「保険の駆け込み寺」的なものです。

生意気にも基本的にご来店していただき、診断料まで頂戴しております。

11月3日に「滋賀リビング」さんに記事広告を掲載させていただきました。はっきり言って、超ビックリ。これだけ反響があるとは思いませんでした。お蔭様で土日フル稼働の状態です。

ご来店いただいた方は、21歳から78歳までと幅広く、来店理由はさまざまです。

ある人は、「今入ってる保険を見直したいけど、セールスの人に言ったらまたでかい保険に入らせられるのが心配やねん。」とか、70歳のご年配の方が「今入ってる保険やけど死んだら3000万円出るけどホンマに必要なん?」とか。

けど、「保険クリニック」を始めてつくづく感じるのは、皆様がいかに保険を「無目的」に入っているかって事です。

ある来店客との会話

私「この保険は何のために入られたのですか?」

お客「さあ。」

私「何か心配な事はありますか?」

お客「別に。」

私「じゃあ、保険に入らなくてもよかったんじゃないですか。」

お客「けど、みんな入ってるし何となく入らなきゃいけないかなって思っで。」

私「・・・・」

決して笑い事じゃなくこの「何となく入った」これがメチャ多いんですよ。それで「月々これくらいなら何とか払えるからいいか」なんて入っちゃうんですよ。後々保険料が上がるのも知らずに。

生命保険は家に次ぐ「高価な買い物」なんですよ。保険料総額ウン千万円ですよ!いい加減に考えずに真剣に考えましょ!じゃあ何からすればいいって?そう「目的」これが何よりも大事です。

保険に入って「安心かどうか分からない」では保険の本来の意味がないのに等しいんですね。

保険は、「最も簡単な遺言」とか「奥様への最後のラブレター」なんて風にも言われます。

自分が万一の時に残された家族は、その後どのような生活を送ってほしいのか、どういう人生を歩んでほしいのかという「思い」を形にする。

これが「生命保険」なんですね。

人生の幕を閉じる時、あるお客様から病院の枕元に呼ばれて、「菅生さん。俺の入ってた生命保険で、妻と子供はこれから大丈夫だろうか?」「OOさん、大丈夫ですよ。保険に入る時に二人で一生懸命に考えたじゃないですか。万一の時には奥様には絶対苦勞を掛けさせないようにしておっしゃってましたよね。それに子供さんにはピアニストになるって夢をどうしても叶えさせたいっておっしゃってましたよね。この保険で充分にその責任を果たせてると思いますよ。」「そうか。よかった。これで安心したよ。今までありがとうね。これからうちの家族よろしくな。・・・・」これがライフコンサルタントなんです。

死というのは本当に重たい事なんですけど、せめて最後は大黒柱の責任を果たし安心して天国から見守りたいものじゃないでしょうか。



新年あけましておめでとうございます。
 今回この記事を書くにあたって、去年の「ざっくばらん正月号」を読み返してみたんですが、冒頭部分を『大人にならなくては・・・』と締めくくっています。その瞬間思わず笑ってしまいました(^_^)だって、この一年間ほんとに何も変わってないですもん(笑)確かに少しお腹は出てきたかもですが・・・いやいや、この一年というより学生時代から何も変わって無い気さえします。

今回大阪府知事選に出馬された、あの橋下弁護士ってたかだか僕の3つ上なんですよ。信じられない(´_`)僕なんて府知事どころか、今が8時なのか9時なのかさえわからない時ありますもん・・・(つまりないですね？すみません)

とにかく、今年はもう少し年相応に頑張りますので昨年同様よろしくお祈りしますm()m

あっ、今思い出しましたが、今年は少し自分の中で「成長したな」って思えることがありました。それは、**環境問題**に対して考えるようになった事です。恥ずかしながら、今までそこまで深刻に環境の事って考えた事はなかったんですが、以前ボスがご紹介させていただいた【不都合な真実】って映画を観た事や、ある人の講演を聴く機会などが重なって

真剣に環境問題を考えるようになりました。当社のスタッフや家族には「えらい変わりようやな」と冷やかされて少し照れましたが・・・。

ただ、僕が思った以上に環境破壊は地球規模で**ものすごいスピード**で進んでいます。このままだと、10年後の未来さえも危ないと・・・。

森林の減少からの水不足、地球温暖化。問題は山積みです。未来が危ないとわかっているても何も手を打たずに、そんな未来を次の世代に渡すのではなく、みんなができることから始めればその危険を回避することもできるのだそうです。

じゃあ、できることって？

- 1、割り箸を使わずにMY箸を使う。
- 2、スーパー、コンビニでは極力レジ袋はもらわないようにエコバッグを持って行く。

ホント簡単な事ですよ？

とりあえずこの2つを僕は実践しています。

ん？そんなん一人だけしてもしゃあないやん？
 そう、確かに僕も最初はそう思いました。でも、もしこの行動を10万人100万人いや、もっとたくさんの方がしたとしたら？どうです、何かワクワクしません？

吉岡正人のお店紹介 ☆ 一年中子供と遊べるマキノ高原 ☆

新年あけましておめでとうございます。

今年もみなさまにとってすばらしい1年でありますようお祈り申し上げます。

さて、今回もどの店にしようか迷ったのですが、今回は室内を飛び出して子供と一緒にをテーマに年中遊べるマキノ高原を紹介します。

日ごろの運動不足を是非この機会にお子様やお孫さんと一緒に解消しましょう！

琵琶湖の北西に位置するマキノ高原スキー場は、駐車場からグレンデまでが近く、車を降りればすぐに滑れるというのが最大の特徴です。我家は3人の子供を連れて行くので荷物が多く、この移動距離は大変魅力です。毎年この時期になると子供たちも自分で用意をしながら、「いつ行くの？」とやる気満々です。グレンデは初心者向きで私の母も55歳から子供と一緒にスキーを始め、みんなでわいわい転びながら滑ってます。

そしてもうひとつの楽しみは、同じグレンデ内にある「温泉さらさ」です。冷え切った身体を温めて「ほっと一息」できる一時です。案外こっちの方が本来の目的かも？

この高原は他にも、オートキャンプ場や、栗拾い等、年中遊べる施設が充実しています。

メタセコイヤ並木も圧巻で、写真を撮ったり、絵を描いたりするのもいいでしょう？

寒い季節ですが、敢えて外に出て自然を満喫しましょう！でも怪我には注意しましょうね！

- 所在地 滋賀県高島市マキノ町牧野
- アクセス JR 湖西線マキノ駅からバスで12分
「マキノ高原温泉さらさ」下車すぐ
- ホームページ <http://www.makinokougen.co.jp/>
- その他 グレンデ情報等は直接現地にご確認下さい。



あなたにもヘルシーあげたい



一年未年始の疲れをアロマオイルで解消！

あけましておめでとうございます。今年も皆様に少しでもお役に立てるよう、いろいろなことに挑戦していきたいと思っております。今年もよろしくお願い致します。

ところで、年末年始、慌しくお過ごしの方もいらっしゃるのではないのでしょうか。特に女性は大掃除、お正月の準備、帰省でお疲れの方も多いことと思います。

かく言う私も、新しく始めた「保険クリニック」を立ち上げるにあたって、連日連夜の残業で年末は疲れ気味でした。

家事も夫には申し訳ないと思いながら、最低限のことしかできず(もともと手抜き料理がさらに手抜きに!)、そんな自分にイライラしてしまい、ストレスが溜まった状態でした。

これでは周りの人に迷惑をかける、何とかしなくてはと思って、駆け込んだのが、アロマテラピーのお店。店員さんにいきなり「ストレスに効くのを下さい!」と言って、苦笑いされてしまいました(〜)

で、笑われながらも店員さんが勧めてくれたのが、ラベンダー、ベルガモット、マジョラムのアロマオイルです。

さっそく帰って湯船に3滴ほど入れてお風呂に入ると、香りがフワッと広がり、爽やかな香りに包まれて、こじれた心もほどけていきました。紅茶のような香りのするマジョラムが今一番のお気に入りです。

アロマテラピーとは、植物の有効成分を抽出したオイルなどを使って、香りによって心と身体を健康にする療法です。香りが脳を刺激することによって、ホルモンの分泌を調整し、免疫力を高め、自然の大きい力が、人間が本来持っている自然治癒力に働きかけ、心身のトラブルを改善してくれるそうです。

他にも「リフレッシュしたい」、「集中力を高めたい」なんて方向けのアロマオイルもありました。興味のある方はぜひ一度お試し下さい。ただ、妊娠中の方、お肌が弱い方などは気をつけた方がいいものもあるので、お店の方に必ずご相談下さい。(清水)

新コーナー! エフピーブレンの今年こそ負けない投資家になるう!

あけましておめでとうございます。本年から新コーナーを担当します伊藤俊宏と申します。

このコーナーでは、今まで誰も教えてくれなかった「投資」をテーマに投資初心者にもわかりやすく連載で解説していこうと思っています。

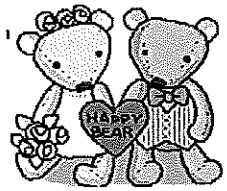
初回は「貯蓄と投資」について考えて見ましょう。「貯蓄」という言葉を辞書で調べてみますと「将来のために資金を蓄える」となっています。一方、「投資」は「利益を得るために資金を投下する」とあります。我々の生活レベルで考えると「貯蓄」には必ず「満期」があり且つ「元本が保証されている」ということになり、「投資」は、貯蓄にくらべて大きな「収益」が期待できる魅力があります。但し元本は保証されていませんので、大きく殖える反面、元本が目減りすることも生じます。この殖えたり減ったりする「ぶれ幅」を金融商品の「リスク」と呼んでいます。

「リスク」という言葉は日常の会話で頻繁に使われていますが、概ね「危険」「損」「マイナス」というネガティブなイメージで使われています。しかし、金融商品で言う「リスク」を「危険」「損」「マイナス」と訳してしまえば「投資」を行う人は誰もいなくなってしまう。

では、なぜ「リスク」を覚悟して「投資」を行うかを考えて見ましょう。

「投資」の最大の魅力はなんと言っても「リターン(収益)」の大きさになります。たとえば「投資信託」という商品は、国内外の株式や債券などで「運用」されますが、日々株価が変動するように投資信託の価格も毎日変化します。上手く「運用」され買った時の価格より上昇していればその差が「リターン(収益)」になります。最近人気の「外貨預金」は「預金」ですから預けた額面は保証され、国内より高い「金利」に魅力を感じる方は少なくありません。しかし「為替レート」という「リスク」が生じます。同じ100ドルでも1ドルが105円なのか115円なのかで日本円に置き換えれば違ってきます。「投資」では自分で期待していた収益以上に収益が上ることもあります。実は金融商品ではこれも「リスク」なのです。だから金融商品で言う「リスク」は「危険」「損」「マイナス」と違うのです。「リスク」と「リターン」は「リスク→大=リターン→大」「リスク→小=リターン小」という裏腹な関係を持っています。金融商品では、自分の許せる「リスク」の範囲を「リスク許容度」と表現します。

お客様の声は天の声 当選者はこちらです！！



いつも楽しみに読んでいます。実は半年前に結婚しました。で、相談したいのですが、夫には独身時代からかけている生命保険があるのですが、保険金の受取人をまだ親のままに私に変えてくれませんか。あまり何度もしつこく言うのも嫌で、今までできてしまったのですが、どうしたらいいでしょうか？

〔京都市 H・R様〕

(編)このご相談けっこう受けます。私の友人も同じようなことを言っていました。

たしかに、新婚でラブラブ♥気分の時に、生命保険、それもご主人が万一の時の話なんて、現実的、事務的な話過ぎてしたくないですね。

ちなみにもう何年も前の話ですが、私の夫は「夫としての責任の証だから」と言って、結婚してすぐに受取人を変更してくれました。やっぱりそう言ってもらえると、妻としてうれしいですね。

世のご主人の皆様、奥様はそのひと言を待っておられるかもしれませんよ。ダイヤの指輪のプレゼントと比べると地味かもしれませんが、こういうこともうれしかったりするんです。

H・R様、まだお互い愛情いっぱいの中に、もう一度ご主人にお話されることをお勧めします。何年も経って愛情も薄れてしまった(!?)時には、さらに言いにくい状態になっていると思いますから・・・。

でも、やっぱり言い出しにくいわという奥様、そんな時はぜひ弊社のスタッフをお呼び下さい。それとなく生命保険の話題を出して、手続きをされるように促させていただきます！

みなさんもしどしどしおハガキをお寄せ下さい。

保険で疑問に思っていること、「ざっくばらん」にこんな記事を載せて欲しい、お勧めの映画、本などなど何でも結構です。思いの丈をぶつけてみてください。

採用された方には小さなプレゼント(着いてからの楽しみ!)を進呈致します。お待ちしております！！

「編集後記」▼先日新聞記事で見たのですが、厚生労働省の調べによると全ての都道府県で平均寿命が前回00年の調査と比べて延びているそうです。滋賀県の男性はなんと全国で2位の79・60歳、女性は13位で86・17歳です。▼長寿でおめでたいお話なのですが、それでふと考えたのが今ご契約いただいている生命保険の保険金をお支払いする時に、今のボスや担当者は現役でやっているのかどうかということ。もしかししたら、引退しているかもしれないし、この世にいないかもしれません。でも、「当時の担当者がいないから分かりません」なんてどこかお役人のようなことのないよう、お客様とご契約を代々守っていくことが私たち部下であるスタッフの役目だと思っています。▼冒頭でボスが述べていますように、昨年は有名な老舗店の偽装問題が大きなニュースとなりました。経営者が記者会見で「創業者に申し訳ない」と涙を流していましたが、これは利益を追求するあまり、「創業者の思い」企業理念をその会社のトップも社員もどこかに置き忘れてしまったために起こったことなのではないでしょうか。▼保険金不払い問題もおそらく同じことだと思います。保険会社のセールスマンやセールスレディが来たたら、一度「お宅の企業理念は何ですか？」と聞いてみてください。さて、何人答えられるでしょうか。▼弊社も自らの経営理念を常に忘れず、気を引き締めて今年も前進していきたいと思っております。これからもご愛顧のほどよろしく願います。

※ご連絡下さい※

- もうすぐ結婚される方、ご出産間近の方、引越し予定の方 はいらっしゃいませんか？
同封の「天の声ハガキ」にてお知らせ下さい。必ず「ざっくばらん」や弊社への感想、ご意見を書いて下さいね。ささやかなプレゼントを差し上げます。
- ざっくばらんのバックナンバーご希望の方、お店の宣伝をしたい方などなど。

お待ちしております！

連絡先 フリーダイヤル 0120-522-245
 FAX 077-526-8525



【ホームページのアドレスが変わりました！】

保険クリニックを始めたことを機に、ホームページもリニューアルしました。保険クリニックとはどんなことをしているのか、わかりやすく説明しています。ぜひご覧ください！

URL <http://www.hoken-shiga.com>